

## ANALYSE FINANCIERE DU SECTEUR D'ACTIVITE DE L'ENTREPRISE "ENTREPRISE"

L'analyse financière se décompose en deux parties qui comparent respectivement, les ratios économiques et financiers de l'entreprise à ceux de son secteur d'activité et les comptes de l'entreprise à ceux de ses principaux concurrents.

En introduction, CMA-Finance indique le nombre d'entreprises du secteur d'activité par zone géographique, type d'activité (négoce, vente de biens ou de services) et tranche de chiffre d'affaires.

**Important :** *L'analyse financière des entreprises du secteur d'activité se fait en prenant uniquement en compte celles qui déposent leur compte annuel complet, c'est à dire 54% des entreprises selon l'INSEE. Pour certaines entreprises les informations peuvent être incomplètes ou incohérentes, dans ce cas, nous avons mis en place des filtres afin de ne pas les prendre en compte dans le calcul des ratios économiques et financiers.*

### NOMBRE D'ENTREPRISES DU SECTEUR D'ACTIVITÉ.

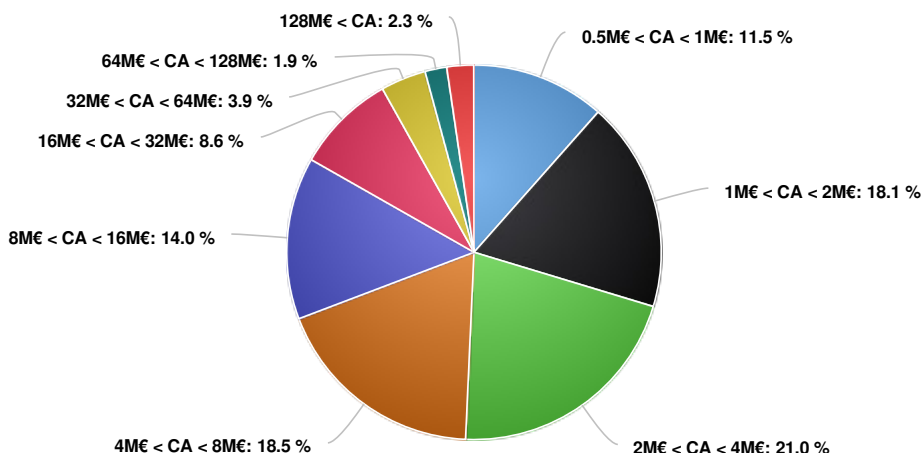
Ci-dessous, le nombre d'entreprises prises en compte pour le calcul des ratios économiques et financiers en 2017, 2018 et 2019. Le nombre d'entreprises de la dernière année peut être inférieur à ceux des deux années précédentes car nous publions les résultats à partir du mois de juin de l'année suivante et effectuons des mises à jour tous les quinze jours.

	2017	2018	2019
Nombre d'entreprises	1 316	1 378	423

### NOMBRE D'ENTREPRISES PAR TRANCHE DE CHIFFRE D'AFFAIRES

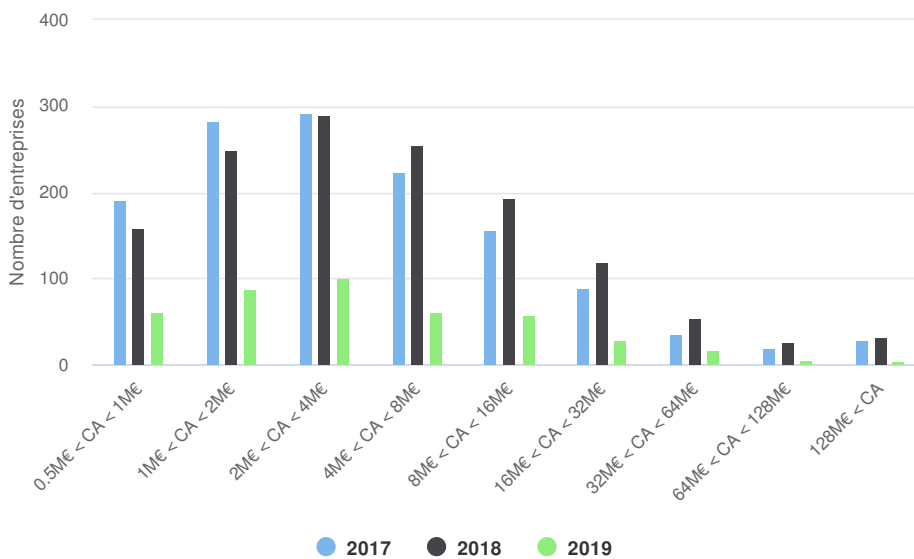
Afin de comparer des entreprises de taille similaire, nous avons décomposé les chiffres d'affaires en 9 tranches, nous nous sommes limités aux entreprises ayant un chiffre d'affaires supérieur à 500K€. Le graphe ci-dessous donne la distribution des entreprises en fonction de leur chiffre d'affaires pour l'année 2018.

2018 - DISTRIBUTION DES ENTREPRISES vs CA (%)



Le nombre d'entreprises qui publient leurs comptes complets varie d'une année sur l'autre, ci-dessous, le nombre d'entreprises par tranche de chiffre d'affaires et par année.

NOMBRE D'ENTREPRISES PAR TRANCHE DE CA



**RÉPARTITION DES ENTREPRISES PAR RÉGION**

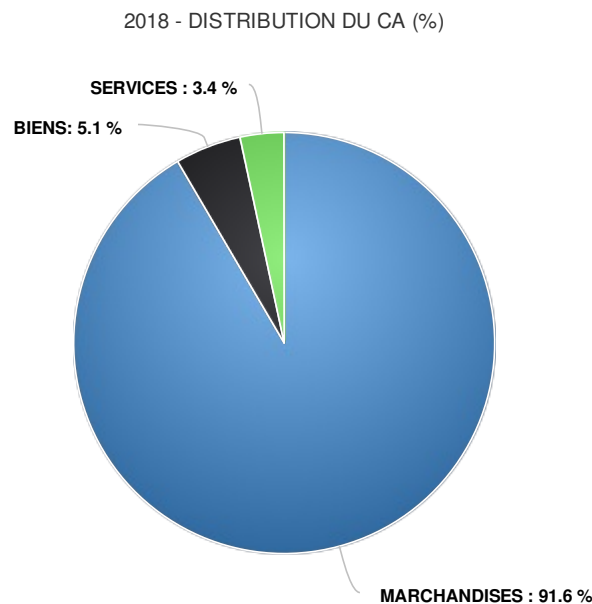
Ci-dessous, le nombre d'entreprises dans le département de l'entreprise et les différentes régions françaises pour l'année 2018. Le pourcentage d'entreprises par région est comparé à celui de la population de la région au premier janvier 2020.

<b>Nombre d'entreprises dans le département</b>	31
---	----

Régions	Nb d'entreprises	% des entreprises	% population
Auvergne-Rhône-Alpes	211	15	12
Bourgogne-Franche-Comté	58	5	5
Bretagne	47	4	5
Centre-Val de Loire	47	4	4
Corse	12	1	1
Grand Est	133	10	9
Hauts-de-France	128	9	9
Île-de-France	252	18	19
Normandie	47	4	5
Nouvelle-Aquitaine	160	12	9
Occitanie	135	10	9
Pays de la Loire	73	6	6
Provence-Alpes-Côte d'Azur	115	9	8
DOM	9	1	4

### STRUCTURE DU CHIFFRE D'AFFAIRES DES ENTREPRISES

Le graphe indique les contributions des activités de négoce, de vente de biens ou de services aux chiffres d'affaires des entreprises du secteur d'activité pour l'année 2018.



Le tableau ci-dessous rappelle la structure du chiffre d'affaires des entreprises du secteur d'activité et celle de l'entreprise.

	Négoce	Vente de biens	Vente de services
<b>Secteur d'activité</b>	91.56	5.07	3.37
<b>Entreprise</b>	44.01	0.00	55.99

Le tableau suivant montre la décomposition du chiffre d'affaires des entreprises du secteur d'activité en fonction des activités de négoce, de production et de service, cette analyse se fait par tranche de chiffre d'affaires pour l'année 2018. Le tableau donne respectivement le pourcentage des entreprises qui ont uniquement une activité de négoce, de vente de biens ou de services et celles qui couvrent l'ensemble des activités ou deux de ces activités.

Tranches de chiffre d'affaires	% d'entreprises (marchandises)	% d'entreprises (biens)	% d'entreprises (services)	% d'entreprises (marchandises, biens, services)	% d'entreprises (marchandises, biens)	% d'entreprises (marchandises, services)	% d'entreprises (biens, services)
CA < 1M€	14.56	3.80	17.09	3.80	6.33	53.16	1.27
1M€ < CA < 2M€	18.78	2.86	11.02	4.08	5.31	55.92	2.04
2M€ < CA < 4M€	14.84	1.41	4.95	8.48	5.30	59.01	6.01
4M€ < CA < 8M€	11.34	1.21	1.62	10.12	7.69	63.97	4.05
8M€ < CA < 16M€	5.32	0.53	0.53	14.36	11.17	65.43	2.66
16M€ < CA < 32M€	3.42	0.00	0.00	17.95	5.13	72.65	0.85
32M€ < CA < 64M€	0.00	0.00	2.00	32.00	12.00	54.00	0.00
64M€ < CA < 128M€	0.00	0.00	0.00	45.83	4.17	45.83	4.17
CA > 128M€	0.00	0.00	0.00	63.33	0.00	36.67	0.00

## LES RATIOS

Dans cette partie, nous comparons les ratios économiques et financiers de l'entreprise à ceux des autres entreprises du secteur d'activité. Cette analyse est réalisée par tranche de chiffre d'affaires afin d'étudier l'effet de la taille des entreprises sur leurs performances économiques et financières. Nous avons identifié neuf tranches de chiffre d'affaires, le tableau suivant rappelle les tranches de chiffre d'affaires et le nombre d'entreprises par tranche.

**Remarques :** La pertinence des ratios dépend bien évidemment du nombre d'entreprises par tranche de chiffre d'affaires, si ce nombre est faible il peut être préférable de se référer aux ratios annuels calculés sur l'ensemble des entreprises du secteur d'activité.

Pour chaque tranche de chiffre d'affaires, les ratios du secteur d'activité sont calculés en faisant les moyennes sur les entreprises qui présentent des résultats cohérents au niveau de leur compte de résultats et de leur bilan. Dans l'analyse détaillée, nous affichons l'écart-type associé à chaque moyenne.

Tranche chiffre d'affaires	Nb entreprises 2017	Nb entreprises 2018	Nb entreprises 2019
CA < 1M€	191	159	61
1M€ < CA < 2M€	282	250	88
2M€ < CA < 4M€	293	290	101
4M€ < CA < 8M€	224	255	61
8M€ < CA < 16M€	157	193	58
16M€ < CA < 32M€	89	119	28
32M€ < CA < 64M€	35	54	16
64M€ < CA < 128M€	18	26	6
CA > 128M€	27	32	4
Ensemble des tranches	1316	1378	423

## PERFORMANCES DE L'ENTREPRISE

Le tableau ci-dessous résume, pour chaque ratio, les performances de l'entreprise par rapport à celles de l'ensemble des entreprises de son secteur d'activité. Nous indiquons si les performances de l'entreprise sont supérieures, inférieures ou en ligne avec celles de son secteur. Les définitions des ratios sont disponibles dans l'analyse détaillée.

Définition des ratios	2017			2018			2019		
	Ratio entreprise	Ratio secteur	Perf. entreprise	Ratio entreprise	Ratio secteur	Perf. entreprise	Ratio entreprise	Ratio secteur	Perf. entreprise
Marge com. / Vente marchandises (%)	35.1	31.2	Positif	22.2	30.4	Négatif	28.3	31.8	Négatif
Marge de prod. / Vente biens et services (%)	66.3	73.5	Négatif	72.0	74.3	Neutre	67.5	73.0	Négatif
Valeur ajoutée / CA (%)	35.3	19.5	Positif	33.7	19.3	Positif	35.6	20.6	Positif
EBE / CA (%)	5.5	3.7	Positif	5.9	3.6	Positif	8.1	4.6	Positif
Coûts salariaux / VA (%)	80.7	76.8	Négatif	78.5	76.7	Neutre	74.1	73.6	Neutre
Taux rentabilité net (%)	3.7	2.7	Positif	2.6	2.5	Neutre	7.2	3.0	Positif
Rentabilité capitaux propres (%)	7.8	13.2	Négatif	5.6	12.8	Négatif	16.6	14.8	Positif
CAF / CA (%)	9.4	3.0	Positif	6.6	3.1	Positif	11.4	3.9	Positif
BFR / CA (jours)	67	42	Négatif	80	45	Négatif	54	39	Négatif
Rotation des stocks (jours)	138	88	Négatif	137	91	Négatif	126	88	Négatif
Autonomie financière (%)	97.0	76.1	Positif	99.0	76.0	Positif	91.0	78.0	Positif
Couverture emplois stables	0.4	1.2	Négatif	0.4	0.8	Négatif	0.5	0.9	Négatif

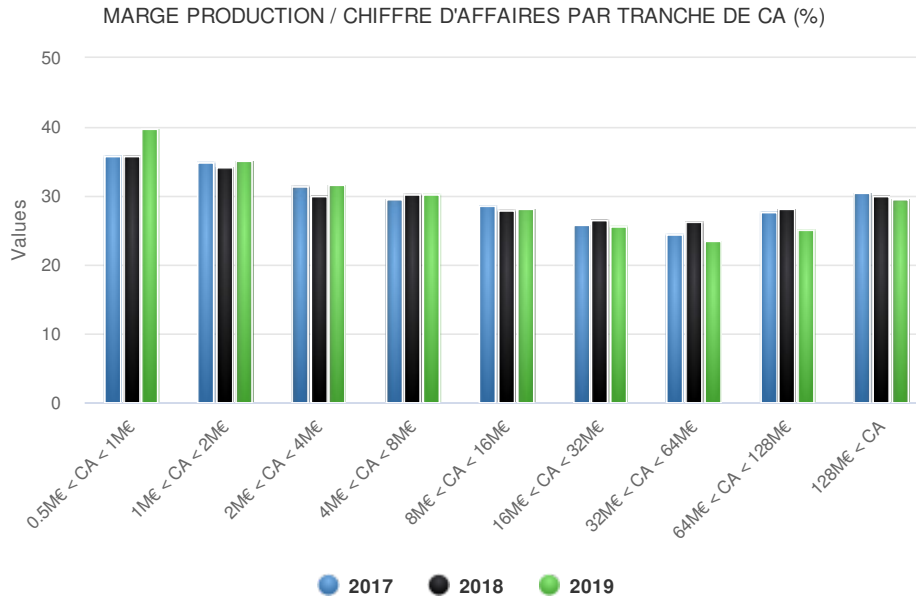
## ANALYSE DÉTAILLÉE

### Marge commerciale

Cet indicateur détermine la marge commerciale de l'entreprise et la moyenne des marges commerciales des autres entreprises du secteurs d'activité. Nous utilisons la formule suivante pour calculer les Marges Commerciales :

**Marge commerciale = ventes de marchandises – coût d’achat des marchandises vendues (achats de marchandises +/- variation de stocks de marchandises)**

Ci-dessous, le graphe et le tableau des rapports, marge commerciale sur vente de marchandises, de l'entreprise et du secteur d'activité par tranche de chiffre d'affaires. Il se peut que l'entreprise n'ait pas d'activité de négoce, dans ce cas, la marge commerciale de l'entreprise est égale à zéro.



Tranches chiffre d'affaires	2017			2018			2019		
	MC/CA (%) entreprise	MC/CA (%) secteur	Ecart type	MC/CA (%) entreprise	MC/CA (%) secteur	Ecart type	MC/CA (%) entreprise	MC/CA (%) secteur	Ecart type
CA < 1M€	35.14	35.77	16.8	22.16	35.89	15.2	28.28	39.67	17.0
1M€ < CA < 2M€		34.83	13.7	22.16	34.09	13.1	28.28	35.04	15.1
2M€ < CA < 4M€		31.39	11.7		29.91	10.9		31.70	13.2
4M€ < CA < 8M€		29.60	11.9		30.15	11.4		30.27	10.2
8M€ < CA < 16M€		28.53	10.1		27.88	10.5		28.05	10.9
16M€ < CA < 32M€		25.84	8.4		26.55	10.6		25.54	8.6
32M€ < CA < 64M€		24.53	7.4		26.20	7.0		23.59	5.0
64M€ < CA < 128M€		27.63	8.1		28.06	6.5		25.13	12.1
CA > 128M€		30.54	6.5		29.94	6.2		29.63	5.2
Ensemble des entreprises	35.14	31.22	12.7	22.16	30.41	11.9	28.28	31.84	13.7

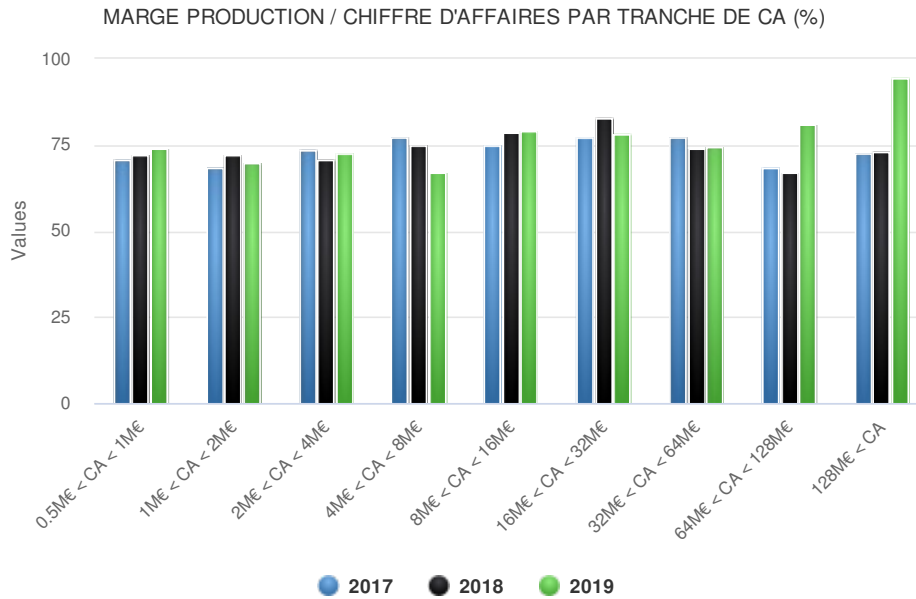
**Marge de production**

Cet indicateur détermine la marge de production de l'entreprise et la moyenne des marges de production des autres entreprises du secteur d'activité. Nous utilisons la formule suivante pour calculer les Marges de Production :

**Marge de production = production de l'exercice (production vendue +/- production stockée + production immobilisée) – coût d’achat des matières premières consommées (achats de matières +/- variation de stocks de matières)**

Ci-dessous, le graphe et le tableau des rapports, marge de production sur vente et production de

biens et de services, de l'entreprise et du secteur d'activité par tranche de chiffre d'affaires. Il se peut que l'entreprise n'ait pas d'activité de production, dans ce cas, les marges de production de l'entreprise sont égales à zéro.



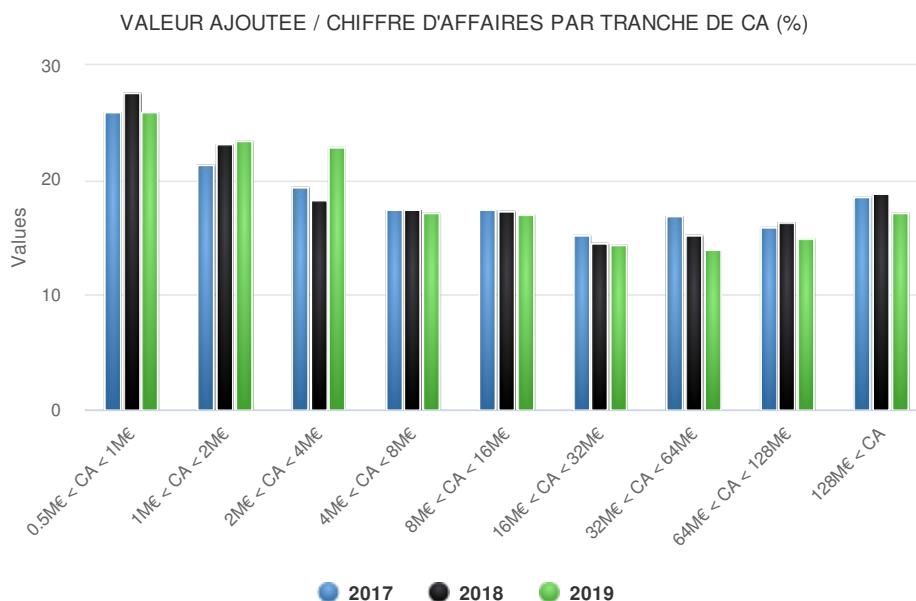
Tranches chiffre d'affaires	2017			2018			2019		
	MP/CA (%) entreprise	MP/CA (%) secteur	Ecart type	MP/CA (%) entreprise	MP/CA (%) secteur	Ecart type	MP/CA (%) entreprise	MP/CA (%) secteur	Ecart type
CA < 1M€	66.31	70.90	23.2		72.24	23.3		73.84	29.0
1M€ < CA < 2M€		68.36	25.4	72.00	71.98	23.5	67.45	69.96	24.8
2M€ < CA < 4M€		73.31	23.2		70.75	24.6		72.44	24.1
4M€ < CA < 8M€		77.39	24.3		74.76	25.8		66.84	28.4
8M€ < CA < 16M€		74.75	27.3		78.80	25.6		78.98	23.3
16M€ < CA < 32M€		77.08	25.6		82.69	23.8		77.99	22.8
32M€ < CA < 64M€		77.11	23.2		74.03	21.1		74.64	23.1
64M€ < CA < 128M€		68.59	25.3		66.84	25.5		80.75	27.1
CA > 128M€		72.52	22.4		72.98	23.6		94.43	4.0
Ensemble des entreprises	66.31	73.51	24.8	72.00	74.28	24.7	67.45	72.99	25.7

**Valeur ajoutée**

La valeur ajoutée sert à désigner le supplément de valeur qu'une entreprise, grâce à son activité, est capable d'apporter à un bien ou à un service provenant d'un tiers. Une valeur ajoutée trop faible révèle un cycle de production peu prometteur et une mauvaise santé financière pour l'entreprise. Nous utilisons la formule suivante pour calculer la valeur ajoutée :

$$\text{Valeur Ajoutée} = \text{marge commerciale} + \text{production de l'exercice} - \text{achats d'approvisionnements} \pm \text{variation des stocks d'approvisionnements} - \text{frais accessoires d'achat d'approvisionnements} + \text{rabais, remise et ristournes sur achats d'approvisionnements} - \text{autres charges externes}$$

Ci-dessous, le graphe et le tableau des rapports, valeur ajoutée sur chiffre d'affaires, de l'entreprise et du secteur d'activité par tranche de chiffre d'affaires.



Tranches chiffre d'affaires	2017			2018			2019		
	VA/CA (%) entreprise	VA/CA (%) secteur	Ecart type	VA/CA (%) entreprise	VA/CA (%) secteur	Ecart type	VA/CA (%) entreprise	VA/CA (%) secteur	Ecart type
CA < 1M€	35.33	25.89	13.7	27.70	17.0		25.91	13.9	
1M€ < CA < 2M€		21.32	10.0	33.69	23.19	12.2	35.64	23.46	11.9
2M€ < CA < 4M€		19.44	10.3		18.34	8.1		22.85	11.7
4M€ < CA < 8M€		17.42	7.2		17.50	8.4		17.16	6.0
8M€ < CA < 16M€		17.50	6.8		17.30	6.6		17.01	7.7
16M€ < CA < 32M€		15.18	5.0		14.45	4.7		14.36	6.4
32M€ < CA < 64M€		16.87	9.1		15.20	5.7		13.93	3.4
64M€ < CA < 128M€		15.94	4.4		16.27	4.9		14.87	10.8
CA > 128M€		18.53	4.9		18.78	3.4		17.23	2.1
Ensemble des entreprises	35.33	19.49	9.8	33.69	19.29	10.4	35.64	20.57	11.0

**EBE**

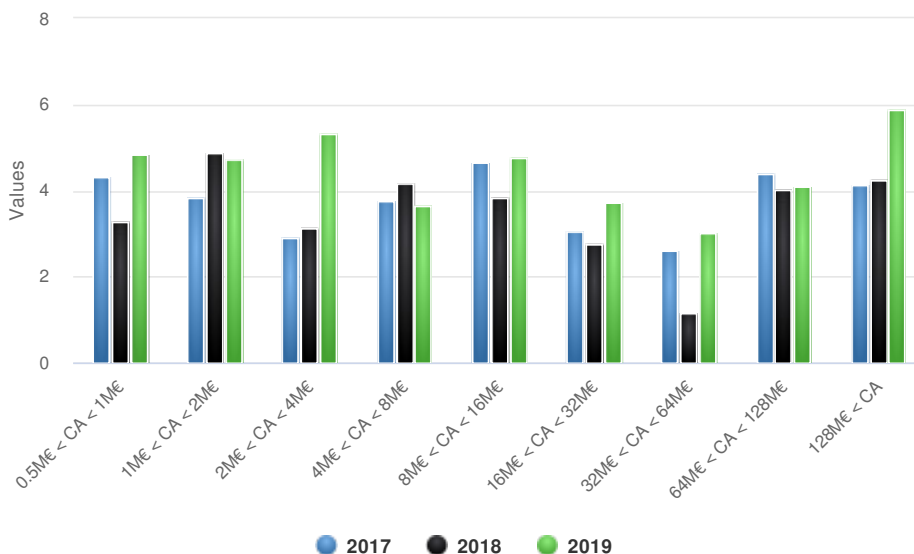
L'Excédent Brut d'Exploitation est calculé à partir de la valeur ajoutée sans prendre en compte les subventions, les reprises et les autres produits. Il est considéré comme un bon indicateur de la rentabilité économique d'une entreprise. Nous utilisons la formule suivante :

$$\text{EBE} = \text{valeur ajoutée} + \text{subventions d'exploitation} - \text{impôts, taxes et versements assimilés} - \text{charges de personnel}$$

Ci-dessous, le graphe et le tableau des rapports, EBE sur total des produits d'exploitation, de l'entreprise et du secteur d'activité par tranche de chiffre d'affaires.



EBE / CHIFFRE D'AFFAIRES PAR TRANCHE DE CA (%)



Tranches chiffre d'affaires	2017			2018			2019		
	EBE/CA (%) entreprise	EEBE/CA (%) secteur	Ecart type	EBE/CA (%) entreprise	EBE/CA (%) secteur	Ecart type	EBE/CA (%) entreprise	EBE/CA (%) secteur	Ecart type
CA < 1M€	5.53	4.31	5.5	3.27	6.9		4.84	5.7	
1M€ < CA < 2M€		3.83	6.3	5.91	4.86	6.1	8.14	4.73	7.3
2M€ < CA < 4M€		2.89	5.5		3.14	6.3		5.32	5.5
4M€ < CA < 8M€		3.74	4.6		4.16	4.7		3.64	3.8
8M€ < CA < 16M€		4.66	5.0		3.82	5.4		4.77	4.8
16M€ < CA < 32M€		3.07	2.9		2.75	3.2		3.72	2.8
32M€ < CA < 64M€		2.61	3.9		1.14	7.8		3.00	3.4
64M€ < CA < 128M€		4.40	3.6		4.02	3.7		4.08	5.7
CA > 128M€		4.15	2.7		4.22	2.7		5.89	4.6
Ensemble des entreprises	5.53	3.70	5.2	5.91	3.65	0.0	8.14	4.56	0.0

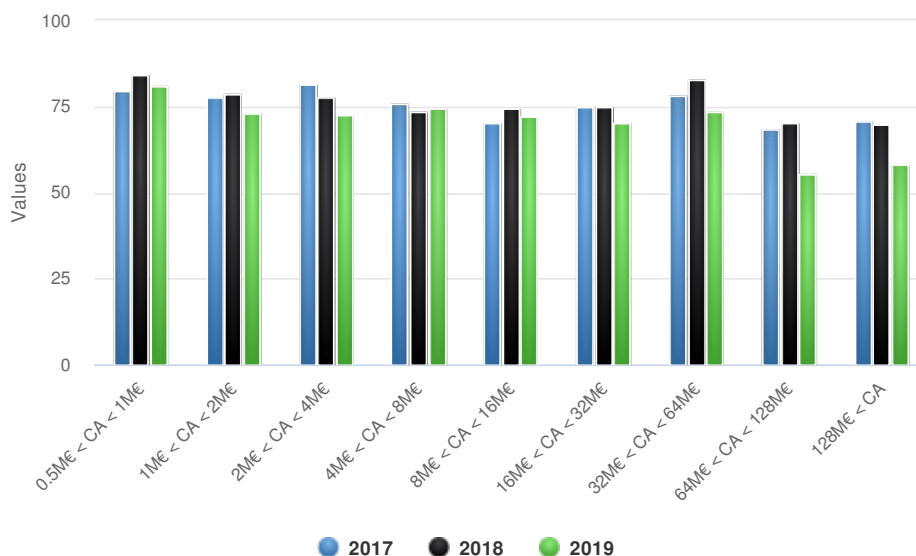
**Coûts salariaux**

Les coûts salariaux sont calculés en pourcentage de la valeur ajoutée, une valeur supérieure à 100% indique une activité déficitaire.

<b>Coûts salariaux = salaires et traitements + charges sociales</b>
---

Ci-dessous, le graphe et le tableau des rapports, coûts salariaux sur valeur ajoutée, de l'entreprise et du secteur d'activité par tranche de chiffre d'affaires.

COÛTS SALARIAUX / CHIFFRE D'AFFAIRES PAR TRANCHE DE CA (%)



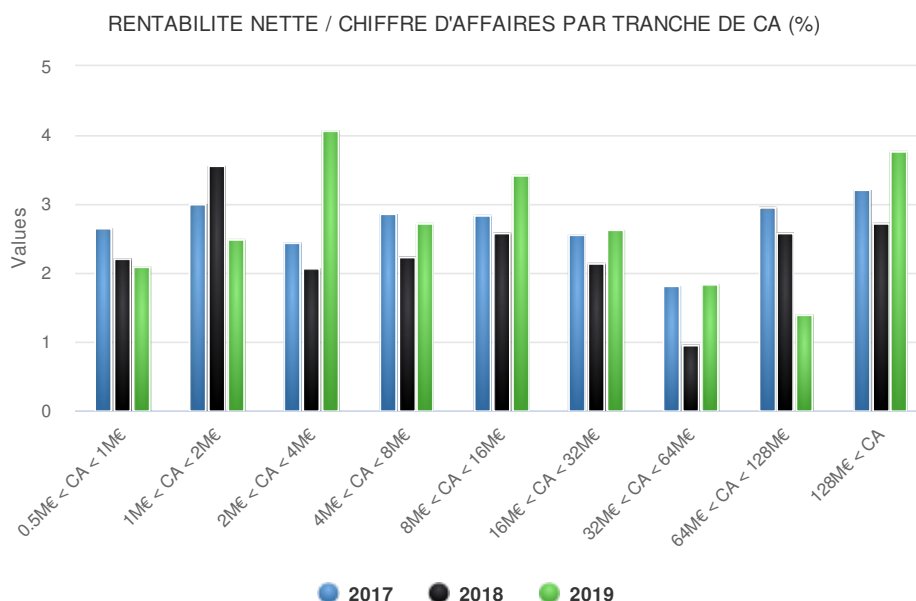
Tranches chiffre d'affaires	2017			2018			2019		
	CS/VA (%) entreprise	CS/VA (%) secteur	Ecart type	CS/VA (%) entreprise	CS/VA (%) secteur	Ecart type	CS/VA (%) entreprise	CS/VA (%) secteur	Ecart type
CA < 1M€	80.73	79.41	22.8		84.06	23.0		81.02	27.2
1M€ < CA < 2M€		77.47	25.8	78.54	78.71	28.6	74.08	73.19	22.9
2M€ < CA < 4M€		81.47	29.3		77.54	27.0		72.66	19.3
4M€ < CA < 8M€		75.80	24.8		73.29	25.1		74.25	19.7
8M€ < CA < 16M€		70.20	22.9		74.41	25.1		72.14	28.3
16M€ < CA < 32M€		74.90	21.0		75.03	20.0		70.37	14.4
32M€ < CA < 64M€		78.30	19.5		82.59	18.7		73.52	25.5
64M€ < CA < 128M€		68.24	18.9		70.13	20.2		55.14	25.4
CA > 128M€		70.70	14.1		69.89	13.5		57.95	27.8
Ensemble des entreprises	80.73	76.76	25.0	78.54	76.73	25.1	74.08	73.62	0.0

**Rentabilité nette**

La rentabilité nette prend en compte les résultats d'exploitation, financiers et exceptionnels de l'entreprise.

Taux de rentabilité net = Résultats net / Chiffre d'affaires

Ci-dessous, le graphe et le tableau donnent les taux de rentabilité, résultat net sur chiffre d'affaire, de l'entreprise et du secteur d'activité.



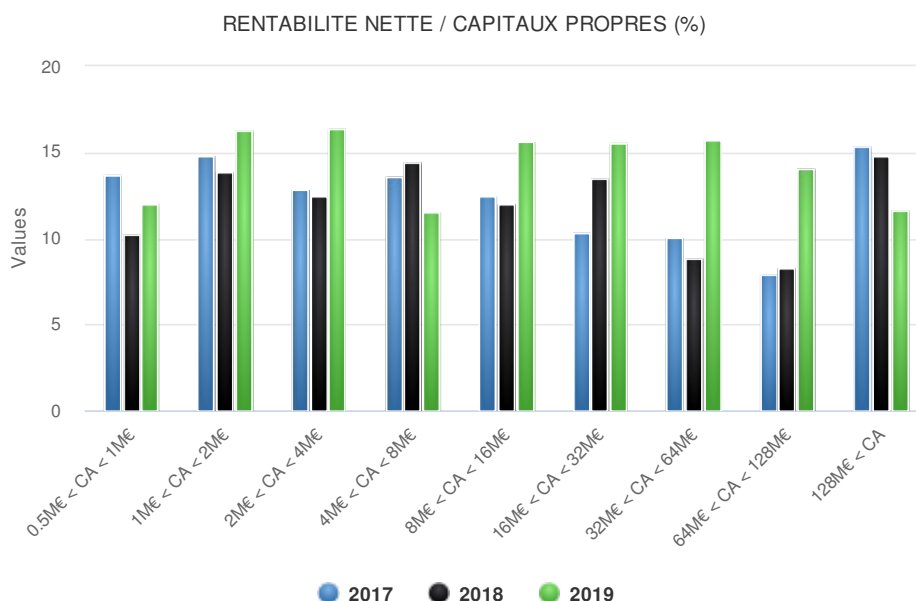
Tranches chiffre d'affaires	2017			2018			2019		
	RN/CA (%) entreprise	RN/CA (%) secteur	Ecart type	RN/CA (%) entreprise	RN/CA (%) secteur	Ecart type	RN/CA (%) entreprise	RN/CA (%) secteur	Ecart type
CA < 1M€	3.69	2.64	11.2	2.22	10.7		2.08	8.6	
1M€ < CA < 2M€		3.00	7.4	2.58	3.57	9.8	7.18	2.50	9.0
2M€ < CA < 4M€		2.44	4.7		2.07	7.0		4.06	4.1
4M€ < CA < 8M€		2.86	4.7		2.24	13.0		2.73	3.3
8M€ < CA < 16M€		2.83	3.7		2.57	3.8		3.42	2.3
16M€ < CA < 32M€		2.56	3.2		2.13	3.0		2.64	1.8
32M€ < CA < 64M€		1.80	2.6		0.94	4.2		1.83	3.0
64M€ < CA < 128M€		2.96	1.7		2.59	3.6		1.40	6.2
CA > 128M€		3.22	1.8		2.71	1.8		3.76	3.0
Ensemble des entreprises	3.69	2.73	6.4	2.58	2.47	8.8	7.18	2.95	6.0

Rentabilité des capitaux propres

La rentabilité des capitaux propres la rentabilité des capitaux propres mesure la rentabilité des capitaux qui ont été investis par les actionnaires. Nous la calculons de la façon suivante :

**Rentabilité des capitaux propres = Résultats net / Capitaux propres**

Ci-dessous, le graphe et le tableau donnent les rapports, rentabilité nette sur capitaux propres, de l'entreprise et du secteur d'activité.



Tranches chiffre d'affaires	2017			2018			2019		
	RN/CP (%) entreprise	RN/CP (%) secteur	Ecart type	RN/CP (%) entreprise	RN/CP (%) secteur	Ecart type	RN/CP (%) entreprise	RN/CP (%) secteur	Ecart type
CA < 1M€	7.75	13.72	17.5		10.23	19.5		12.04	14.5
1M€ < CA < 2M€		14.78	16.0	5.62	13.82	16.6	16.55	16.24	16.2
2M€ < CA < 4M€		12.83	14.6		12.51	14.2		16.35	13.6
4M€ < CA < 8M€		13.56	12.8		14.43	14.7		11.51	14.2
8M€ < CA < 16M€		12.49	12.8		11.99	12.9		15.66	10.6
16M€ < CA < 32M€		10.35	13.0		13.46	8.0		15.55	10.1
32M€ < CA < 64M€		10.01	9.2		8.87	7.0		15.73	11.4
64M€ < CA < 128M€		7.86	5.3		8.29	6.5		14.05	12.2
CA > 128M€		15.31	8.7		14.78	11.3		11.66	4.9
Ensemble des entreprises	7.75	13.15	14.4	5.62	12.78	14.5	16.55	14.80	13.7

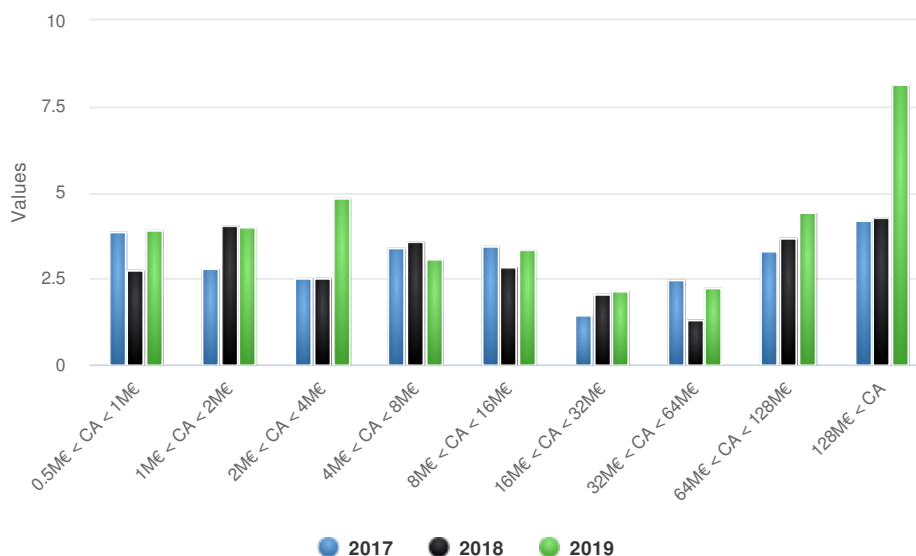
**Capacité d'autofinancement**

La CAF permet aux investisseurs et aux banques d'avoir une idée de la capacité d'autofinancement de l'entreprise et de la santé financière de son modèle économique avant de s'engager à ses côtés, afin de calculer notamment la capacité de remboursement.

**CAF = EBE + produits encaissables – charges décaissables**

Ci-dessous, le graphe et le tableau donnent les rapports, capacité d'autofinancement sur chiffre d'affaires, de l'entreprise et du secteur d'activité.

CAF / CHIFFRE D'AFFAIRES PAR TRANCHE DE CA (%)



Tranches chiffre d'affaires	2017			2018			2019		
	CAF/CA (%) entreprise	CAF/CA (%) secteur	Ecart type	CAF/CA (%) entreprise	CAF/CA (%) secteur	Ecart type	CAF/CA (%) entreprise	CAF/CA (%) secteur	Ecart type
CA < 1M€	9.42	3.88	4.9		2.75	5.8		3.91	5.2
1M€ < CA < 2M€		2.81	8.5	6.64	4.03	5.7	11.39	4.02	5.9
2M€ < CA < 4M€		2.52	5.5		2.49	6.1		4.84	10.7
4M€ < CA < 8M€		3.38	4.9		3.59	5.8		3.06	3.4
8M€ < CA < 16M€		3.44	4.3		2.84	4.6		3.37	4.7
16M€ < CA < 32M€		1.45	5.0		2.07	3.0		2.14	2.2
32M€ < CA < 64M€		2.46	4.1		1.28	8.0		2.24	3.2
64M€ < CA < 128M€		3.30	2.2		3.68	3.3		4.43	4.4
CA > 128M€		4.19	6.8		4.29	6.9		8.15	7.0
Ensemble des entreprises	9.42	2.99	5.9	6.64	3.06	5.5	11.39	3.89	6.5

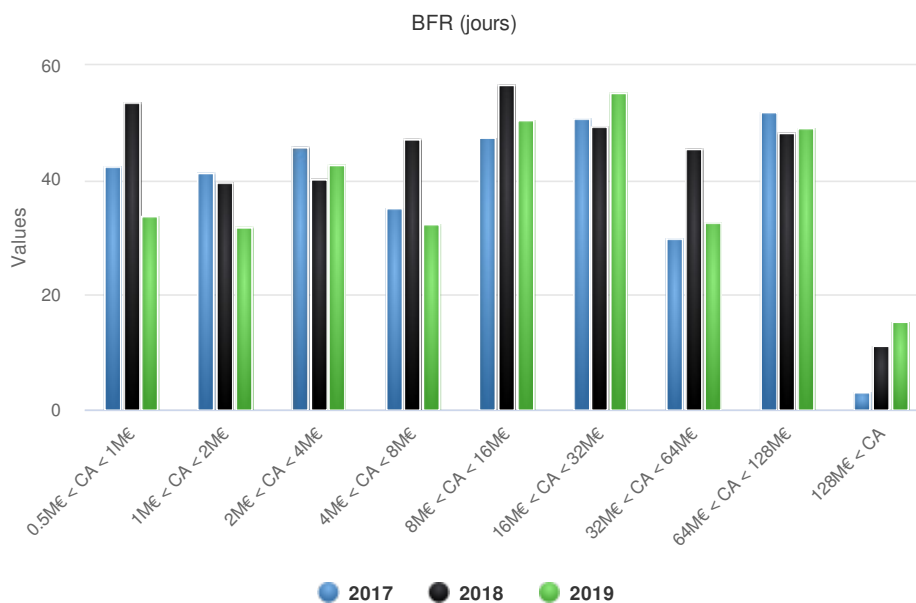
**Besoin en fond de roulement**

Le BFR, tel que calculé, est celui à la date de clôture de l'exercice. Il n'est que le reflet d'une structure financière d'exploitation à une date donnée et pas nécessairement un indicateur fiable du besoin de financement généré par l'exploitation tout au long de l'année. Dans cette partie, nous calculons les besoins en fond de roulement d'exploitation. Nous utilisons la formule suivante :

$$\text{BFR} = \text{Encours moyen des créances clients} + \text{Stocks moyens} - \text{Encours moyen des dettes fournisseurs} - \text{Dettes fiscales et sociales}$$

$$\text{BFR en jours de chiffre d'affaires} = (\text{BFR} / \text{Chiffre d'affaires annuler hors taxe}) \times 360$$

Ci-dessous, le graphe et le tableau donnent les bfr de l'entreprise et du secteur d'activité en jours de chiffre d'affaires.



Tranches chiffre d'affaires	2017			2018			2019		
	BFR/CA (jours) entreprise	BFR/CA (jours) secteur	Ecart type	BFR/CA (jours) entreprise	BFR/CA (jours) secteur	Ecart type	BFR/CA (jours) entreprise	BFR/CA (jours) secteur	Ecart type
CA < 1M€	67	42.31	56.9	80	53.53	68.5	33.73	104.4	
1M€ < CA < 2M€		41.42	50.5	80	39.59	54.9	31.85	39.0	
2M€ < CA < 4M€		45.71	82.4		40.13	64.0	42.72	85.1	
4M€ < CA < 8M€		35.14	53.0		47.16	62.8	32.45	41.5	
8M€ < CA < 16M€		47.56	51.6		56.65	43.4	50.60	43.1	
16M€ < CA < 32M€		50.85	43.1		49.34	53.4	55.32	46.6	
32M€ < CA < 64M€		29.85	34.5		45.48	31.6	32.56	35.0	
64M€ < CA < 128M€		51.81	34.2		48.15	35.8	48.99	24.0	
CA > 128M€		3.12	20.9		11.29	17.0	15.39	18.4	
Ensemble des entreprises	67	42.46	59.6	80	45.12	57.3	39.41	62.8	

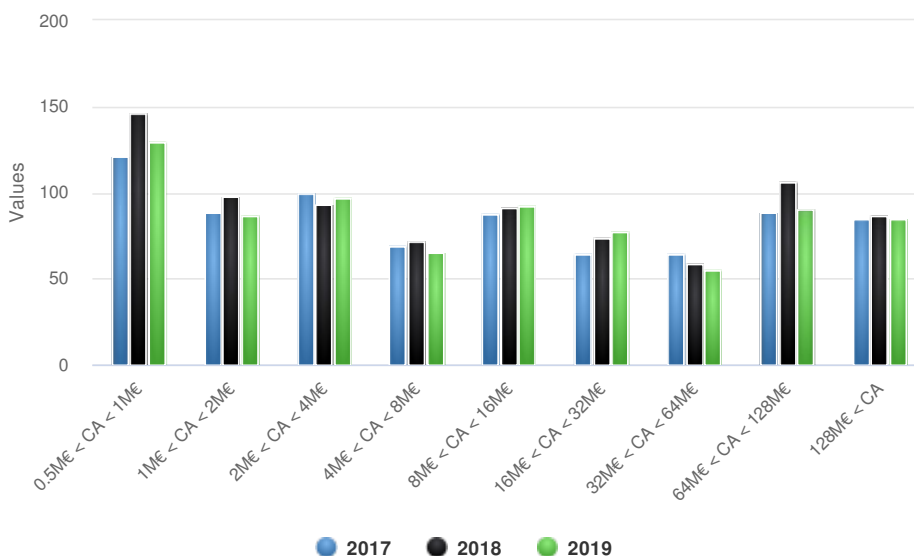
**Délai de rotation des stocks**

Nous calculons le délai de rotation des stock de marchandises et de matières, il est calculé en comparant le niveau de stocks moyen aux achats consommés de l'exercice. Nous calculons le stock moyen en faisant la moyenne du stock en début et fin d'exercice. Nous utilisons la formule suivante :

$$\text{Délai de rotation des stocks} = 360 * \text{Stock moyen} / \text{Achats consommés de l'exercice}$$

Ci-dessous, le graphe et le tableau donnent les délais de rotation des stocks en jours de chiffre d'affaires de l'entreprise et du secteur d'activité en jours de chiffre d'affaires.

ROTATION DES STOCKS (jours)



Tranches de chiffre d'affaires	2017			2018			2019		
	RS/CA (jours) entreprise	RS/CA (jours) secteur	Ecart type	RS/CA (jours) entreprise	RS/CA (jours) secteur	Ecart type	RS/CA (jours) entreprise	RS/CA (jours) secteur	Ecart type
CA < 1M€	138	121.09	93.9		145.65	110.7		129.27	108.7
1M€ < CA < 2M€		88.34	58.3	137	97.65	83.2	126	86.88	51.3
2M€ < CA < 4M€		99.18	93.1		93.05	85.3		96.80	89.7
4M€ < CA < 8M€		68.48	56.4		71.74	61.0		65.17	46.8
8M€ < CA < 16M€		87.42	50.8		90.89	52.1		91.82	53.4
16M€ < CA < 32M€		64.28	58.0		73.66	71.3		77.47	64.3
32M€ < CA < 64M€		64.23	21.6		58.82	25.0		54.91	26.5
64M€ < CA < 128M€		88.17	25.3		106.17	10.3		90.68	32.3
CA > 128M€		84.67	19.9		86.53	23.2		84.69	23.3
Ensemble des entreprises	138	87.65	71.1	137	91.08	77.4	126	87.57	70.3

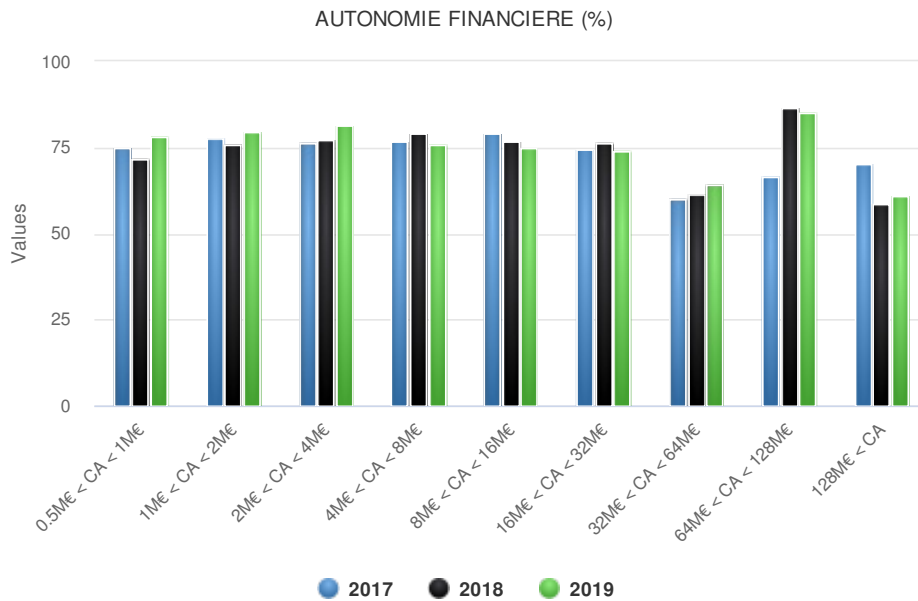
**Autonomie financière**

Le ratio d'autonomie financière donne une indication sur le niveau d'endettement de la société. Il se calcule en divisant les capitaux propres (aussi appelés fonds propres) par les dettes financières de l'entreprise.

$$\text{Autonomie financière} = \text{Capitaux propres} / (\text{Capitaux propres} + \text{Dettes financières})$$

Le ratio d'autonomie financière d'une entreprise calculé à partir des dettes doit être supérieur à 1. Cela signifie que les capitaux propres de la société sont plus importants que les dettes financières. La société peut donc couvrir ses emprunts bancaires avec ses capitaux propres.

Si le ratio d'autonomie financière est inférieur à 1, les capitaux propres ne couvrent pas l'ensemble des dettes contractées auprès des établissements bancaires. La santé financière de l'entreprise est alors en danger, l'entreprise est trop endettée.



Tranches chiffre d'affaires	2017			2018			2019		
	AF/CA (%) entreprise	AF/CA (%) secteur	Ecart type	AF/CA (%) entreprise	AF/CA (%) secteur	Ecart type	AF/CA (%) entreprise	AF/CA (%) secteur	Ecart type
CA < 1M€	97	75.00	24.7		71.84	24.9		78.26	20.8
1M€ < CA < 2M€		77.76	22.7	99	75.80	23.7	91	79.44	18.5
2M€ < CA < 4M€		76.10	23.6		77.11	21.6		81.32	17.4
4M€ < CA < 8M€		76.55	23.4		78.96	21.8		75.65	24.9
8M€ < CA < 16M€		78.88	19.4		76.62	20.3		75.09	21.4
16M€ < CA < 32M€		74.62	18.1		76.22	18.9		74.10	20.6
32M€ < CA < 64M€		60.07	30.1		61.36	22.8		64.24	28.6
64M€ < CA < 128M€		66.70	41.5		86.48	22.0		84.98	22.4
CA > 128M€		70.24	30.2		58.73	21.2		60.91	20.3
Ensemble des entreprises	97	76.13	23.7	99	76.00	22.5	91	77.95	20.7

**Couverture des emplois stables**

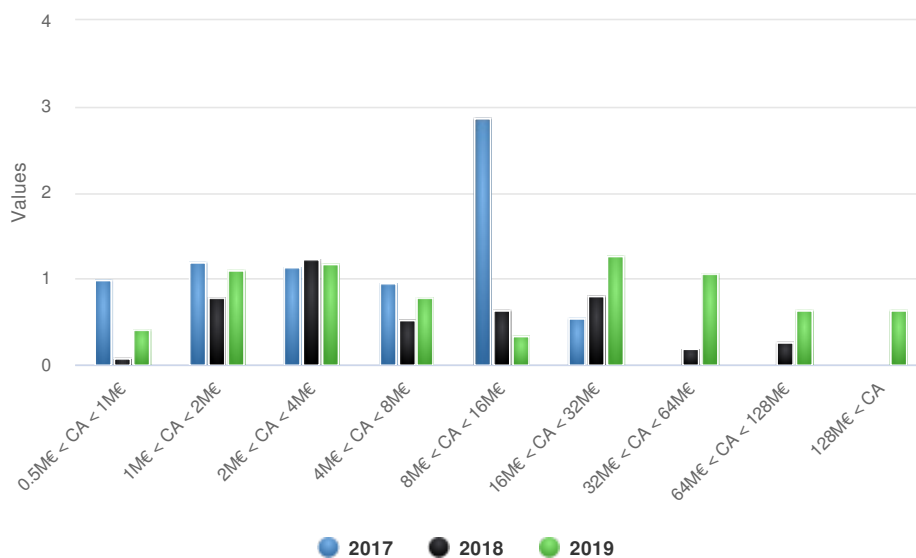
Le ratio de financement des investissements ou ratio de couverture des emplois stables permet de voir si les ressources durables de l'entreprise, c'est-à-dire les moyens financiers de long terme, permettent de financer la totalité de ses immobilisations.

$$\text{Couverture emplois stables} = \frac{\text{Capitaux permanents}}{\text{Actif immobilisé}}$$

Il est préférable qu'il soit au moins égal à 1 car cela signifie que les capitaux permanents de la société financent l'intégralité des immobilisations ainsi qu'une partie de l'actif circulant. L'une des règles de bonne gestion étant que l'investissement de long terme doit être financé par des ressources de long terme.



COUVERTURE EMPLOIS STABLES (%)



Tranches chiffre d'affaires	2017			2018			2019		
	CES (%) entreprise	CES (%) secteur	Ecart type	CES (%) entreprise	CES (%) secteur	Ecart type	CES (%) entreprise	CES (%) secteur	Ecart type
CA < 1M€	0.37	0.98	2.1	0.08	0.08	0.3	0.40	0.98	0.9
1M€ < CA < 2M€		1.18	2.3	0.39	0.79	2.0	0.46	1.09	2.4
2M€ < CA < 4M€		1.14	1.7		1.22	5.9		1.17	3.8
4M€ < CA < 8M€		0.94	1.9		0.52	1.0		0.78	2.6
8M€ < CA < 16M€		2.86	6.0		0.64	1.4		0.34	1.1
16M€ < CA < 32M€		0.54	0.9		0.80	2.2		1.26	2.8
32M€ < CA < 64M€		0.00	0.0		0.19	0.4		1.06	0.2
64M€ < CA < 128M€		0.00	0.0		0.26	0.5		0.63	0.6
CA > 128M€		0.00	0.0		0.00	0.0		0.63	0.5
Ensemble des entreprises	0.37	1.21	2.8	0.39	0.75	3.2	0.46	0.93	2.7

## ANALYSE FINANCIERE DES CONCURRENTS DE L'ENTREPRISE " ENTREPRISE "

Dans cette partie, nous présentons les données économiques et financières de l'entreprise et de ses principaux concurrents tels qu'ils sont disponibles dans la base de données INPI. Il peut exister des données incohérentes ou manquantes, dans ce cas nous ne calculons pas les ratios impactés par ces données.

### RAPPEL DES CONCURRENTS

	Raison sociale
Concurrent 1	Concurrent 1
Concurrent 2	Concurrent 2
Concurrent 3	Concurrent 3

### COMPTES DE RÉSULTATS ET BILANS

#### Bilans simplifiés

Le tableau ci-dessous présente les données des bilans simplifiés de l'entreprise et de ses principaux concurrents tels qu'ils sont disponibles dans la base de données.

Ratios	BILAN ACTIF											
	Entreprise			Concurrent 1			Concurrent 2			Concurrent 3		
	2017	2018	2019	2017	2018	2019	2017	2018	2019	2017	2018	2019
Fonds commercial (k€)	3	3	3	17	25	25	0	0	0	0	0	0
Autres immobilisations incorporelles (k€)	5	0	0	0	0	0	0	0	0	0	2	2
Immobilisations corporelles (k€)	123	108	215	19	57	52	152	106	85	3	2	7
Immobilisations financières (k€)	1	1	3	1	3	3	2	2	2	1	1	1
<b>Total I (k€)</b>	<b>132</b>	<b>112</b>	<b>221</b>	<b>37</b>	<b>85</b>	<b>80</b>	<b>154</b>	<b>109</b>	<b>87</b>	<b>4</b>	<b>5</b>	<b>9</b>
Matières premières, approvisionnements, en cours production (k€)	16	5	4	17	56	45	0	0	0	0	0	0
Marchandises(k€)	191	205	227	0	4	0	95	205	135	242	253	252
Avances et acomptes versés (k€)	0	0	0	0	0	0	8	14	18	0	0	0
Créances clients (k€)	109	181	166	115	219	199	120	129	237	193	207	225
Autres créances (k€)	25	32	11	59	92	131	27	39	88	18	12	11
VMP (k€)	50	50	0	38	38	8	0	0	0	0	0	0
Disponibilités (k€)	78	58	159	113	68	127	16	0	14	1	24	73
Charges constatées d'avance (k€)	6	4	4	3	11	2	2	2	17	3	3	3
<b>Total II (k€)</b>	<b>474</b>	<b>535</b>	<b>570</b>	<b>345</b>	<b>489</b>	<b>511</b>	<b>268</b>	<b>389</b>	<b>508</b>	<b>456</b>	<b>498</b>	<b>564</b>
<b>Total général (k€)</b>	<b>606</b>	<b>647</b>	<b>790</b>	<b>382</b>	<b>573</b>	<b>591</b>	<b>423</b>	<b>497</b>	<b>595</b>	<b>460</b>	<b>503</b>	<b>573</b>

BILAN PASSIF												
Ratios	Entreprise			Concurrent 1			Concurrent 2			Concurrent 3		
	2017	2018	2019	2017	2018	2019	2017	2018	2019	2017	2018	2019
Capital social (k€)	41	41	41	15	15	15	5	5	5	20	20	20
Ecart de réévaluation (k€)	12	12	12	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Réserves légales(k€)	4	4	4	2	2	2	1	1	1	2	2	2
Réserves réglementées (k€)	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Autres réserves (k€)	329	364	341	67	93	121	0	0	0	53	7	70
Report à nouveau (k€)	0	0	0	0	0	0	184	194	232	0	0	0
Résultats de l'exercice (k€)	35	27	86	66	63	63	10	37	43	54	63	68
Provisions réglementées (k€)	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
<b>Total I (k€)</b>	<b>455</b>	<b>482</b>	<b>517</b>	<b>149</b>	<b>172</b>	<b>200</b>	<b>200</b>	<b>237</b>	<b>281</b>	<b>129</b>	<b>92</b>	<b>160</b>
Provisions pour risques et charges (k€)	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Emprunts et dettes assimilées (k€)	12	6	54	0	49	42	130	101	105	127	190	129
Avances et acomptes reçus (k€)	0	0	0	0	11	0	0	0	0	0	0	0
Fournisseurs et comptes rattachés (k€)	91	112	152	113	146	162	56	96	158	158	155	194
Autres dettes (dont dettes fiscales et sociales) (k€)	49	48	65	120	195	187	37	62	52	45	66	91
Produits constatés d'avance (k€)	0	0	1	0	0	0	0	0	0	0	0	0
<b>Total II (k€)</b>	<b>152</b>	<b>166</b>	<b>273</b>	<b>233</b>	<b>401</b>	<b>391</b>	<b>223</b>	<b>260</b>	<b>314</b>	<b>331</b>	<b>411</b>	<b>413</b>
<b>Total général (k€)</b>	<b>606</b>	<b>647</b>	<b>790</b>	<b>382</b>	<b>573</b>	<b>591</b>	<b>423</b>	<b>497</b>	<b>595</b>	<b>460</b>	<b>503</b>	<b>573</b>

### Comptes de résultats simplifiés

Le tableau ci-dessous présente les données des comptes de résultats simplifiés de l'entreprise et de ses principaux concurrents tels qu'ils sont disponibles dans la base de données.

Ratios	Entreprise			Concurrent 1			Concurrent 2			Concurrent 3		
	2017	2018	2019	2017	2018	2019	2017	2018	2019	2017	2018	2019
Négoce (k€)	438	463	579	0	138	678	822	1 055	1 498	1 261	1 335	1 337
Production vendue biens (k€)	0	0	0	-0	0	0	2	1	2	0	0	0
Production vendue services (k€)	517	589	614	998	1 059	1 104	4	0	0	74	83	84
Chiffre d'affaires (k€)	955	1 051	1 193	998	1 197	1 781	828	1 056	1 500	1 335	1 418	1 422
Production stockée (k€)	3	-11	-2	0	-1	-14	0	0	0	0	0	0
Production immobilisée (k€)	0	0	0	0	0	1	0	0	0	0	0	0
Subventions d'exploitation (k€)	0	0	0	0	0	0	0	0	0	1	0	0
Autres produits (k€)	8	11	10	1	0	1	0	0	0	0	0	0
<b>Total des produits d'exploitation (k€)</b>	<b>979</b>	<b>1 059</b>	<b>1 210</b>	<b>1 004</b>	<b>1 229</b>	<b>1 777</b>	<b>829</b>	<b>1 057</b>	<b>1 513</b>	<b>1 336</b>	<b>1 420</b>	<b>1 424</b>
Achats de marchandises (k€)	315	374	437	0	4	0	178	298	497	806	874	845
Variation de stock marchandises (k€)	-30	-14	-22	0	-4	4	-43	-110	69	44	-11	1
Achats matières premières... (k€)	175	162	199	599	699	928	2	8	10	3	5	6
Variation de stock matières... (k€)	0	0	0	12	-15	-2	0	0	0	0	0	0
Autres charges externes (k€)	165	171	161	93	148	206	427	569	648	228	259	274
Impôts, taxes et versement assimilés (k€)	12	14	13	4	6	16	5	5	6	3	8	7
Rémunérations personnel (k€)	181	185	207	168	241	418	159	158	156	146	151	155
Charges sociales (k€)	91	93	108	35	65	114	37	33	35	24	41	45
Dotations aux amortissements (k€)	54	37	41	7	16	19	44	40	46	1	1	1
Dotations aux provisions (k€)	1	0	0	0	0	0	0	0	0	5	0	0
Autres charges (k€)	4	6	0	1	0	2	0	0	0	5	5	0
<b>Résultats d'exploitation (k€)</b>	<b>11</b>	<b>32</b>	<b>65</b>	<b>86</b>	<b>70</b>	<b>73</b>	<b>20</b>	<b>55</b>	<b>45</b>	<b>72</b>	<b>87</b>	<b>89</b>
Produits financiers (k€)	0	0	1	0	1	0	0	0	0	0	0	0
Produits exceptionnels (k€)	34	22	77	0	4	15	0	13	66	0	0	0
Charges financières (k€)	0	0	0	0	0	1	3	2	2	5	3	3
Charges exceptionnelles (k€)	5	23	33	3	0	8	5	19	53	0	5	0
Impôts sur les bénéfices (k€)	4	4	24	18	12	16	2	9	12	13	15	19
<b>Bénéfice ou perte (k€)</b>	<b>35</b>	<b>27</b>	<b>86</b>	<b>66</b>	<b>63</b>	<b>63</b>	<b>10</b>	<b>37</b>	<b>43</b>	<b>54</b>	<b>63</b>	<b>68</b>

## ANALYSE COMPARATIVE DES RATIOS

Le tableau ci-dessous rappelle la structure du chiffre d'affaires des entreprises du secteur d'activité et celles de l'entreprise et de ses principaux concurrents.

	Négoce	Vente de biens	Vente de services
<b>Secteur d'activité</b>	91.56	5.07	3.37
<b>Entreprise</b>	44.01	0.00	55.99
<b>Concurrent 1</b>	11.52	0.00	88.48
<b>Concurrent 2</b>	99.93	0.06	0.01
<b>Concurrent 3</b>	94.14	0.00	5.86

Le tableau ci-dessous présente les ratios économiques et financiers de l'entreprise et de ses principaux concurrents.

Ratios	Entreprise			Concurrent 1			Concurrent 2			Concurrent 3		
	2017	2018	2019	2017	2018	2019	2017	2018	2019	2017	2018	2019
Marge commerciale / Vente marchandises (%)	35.14	22.16	28.28		<i>inc</i>	<i>inc</i>	83.55	82.22	62.20	32.68	35.39	36.71
Marge production / Vente biens et services (%)	66.31	72.00	67.45	38.80	35.38	15.09	68.07	<i>inc</i>	<i>inc</i>	95.90	93.71	92.48
Valeur ajoutée / CA (%)	35.33	33.69	35.64	29.49	30.43	35.44	31.90	27.56	18.35	18.70	20.21	20.73
EBE / CA (%)	5.53	5.91	8.14	8.83	<i>inc</i>	4.69	7.62	8.96	5.18	5.80	6.09	6.20
Coûts salariaux / VA (%)	80.73	78.54	74.08	68.87	<i>inc</i>	84.17	74.26	65.83	69.46	68.21	67.19	67.70
Resultat net / CA (%)	3.69	2.58	7.18	6.59	5.22	3.53	1.20	3.55	2.89	4.06	4.47	4.75
Rentabilité nette / Capitaux propres (%)	7.75	5.62	16.55	44.01	36.35	31.46	4.98	15.80	15.45	42.01	68.61	42.21
CAF / CA (%)	9.42	6.64	11.39	6.95	6.55	4.51	6.54	7.39	5.95	4.09	4.15	4.86
BFR / CA (jours)	67	80	54	-27	-10	-9	57	68	43	63	61	49
Rotation des stocks (jours)	138	137	126	13	14	14	191	275	106	111	103	106
Autonomie financière (%)	97	99	91	100	78	83	61	70	73	52	33	55
Couverture emplois stables (%)	0.37	0.39	0.46	2.09	1.66	1.81	1.38	1.43	1.62	7.10	8.04	8.25